



KIROV STRATEGIC
NEGOTIATORS
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

★★★★★ 4,6 / 5

67 ocen

BUDOWANIE RELACJI Z PARTNERAMI W BIZNESIE W OPARCIU O STYLE MYŚLENIA FRIS

Numer usługi 2026/09/01/41747/3782744

📍 Błonie

🏠 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

👥 Zajęcia grupowe

🕒 15:00 h

📅 16.11.2026 do 17.11.2026

4 243,50 PLN brutto

3 450,00 PLN netto

282,90 PLN brutto/h

230,00 PLN netto/h

284,58 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

ZARZĄDZASZ?

- projektami
- zespołami
- firmą

WSPÓŁPRACUJESZ Z?

- członkami zespołu
- partnerami biznesowymi
- klientami zewnętrznymi

ROZWIJASZ?

- siebie
- ludzi
- biznes

Minimalna liczba uczestników

2

Maksymalna liczba uczestników

30

Data zakończenia rekrutacji

10-11-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Standard Usług Szkoleniowo– Rozwojowych PIFS SUS 3.0

Cel

Cel edukacyjny

Podczas szkolenia doświadczysz metod prowadzenia negocjacji wielostronnych i zespołowych. W efekcie, nabyte umiejętności umożliwią Ci na sprawniejsze prowadzenie dialogu z wieloma partnerami oraz dochodzenie do konsensusu. Rekomendujemy, aby uczestniczyły osoby, które były uczestnikami szkolenia „Negocjacje-przygotowanie, argumentowanie, przekonywanie” lub znają podstawy teorii przygotowania się do negocjacji.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
WIEDZA: charakteryzuje nomenklaturę FRIS	definiuje poszczególne style komunikacji i rodzaje stylów myślenia.	Wywiad swobodny
UMIEJETNOŚCI: Projektuje proces komunikacji z klientami biznesowymi i współpracownikami.	Dokonuje oceny aktualnej współpracy między współpracownikami i klientami	Wywiad swobodny
KOMPETENCJE SPOŁECZNE: orientacja na cel i ustalanie priorytetów działania	organizuje działania tak aby były zgodne z ustalonym celem i wg ustalonych priorytetów realizacji	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1. Poznaj siebie, swój zespół i partnerów w biznesie
2. Style myślenia i działania we współpracy z innymi wg Modelu FRIS®

3. Różnice w percepcji świata i reakcji na niego z perspektywy różnych stylów myślenia
4. Jak mój styl myślenia wpływa na efektywność pracy – jak tym zarządzać
5. Strategie zachowań, czyli jak wpływam na otoczenie - korzyści i ryzyka
6. Silne strony poszczególnych stylów myślenia vs „długie ogony”, czyli szkodliwe nawyki
7. Komunikacja pomiędzy różnymi stylami myślenia i działania
8. Proces konstruowania efektywnego zespołu – moje miejsce w zespole i w procesie współpracy

usługa reliazowana w formie warsztatowej i prac w grupach.

Usługa realizowan w formie godzin dydaktycznych 45 min

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 15 1. Poznaj siebie, swój zespół i partnerów w b iznesie	Zajęcia	Nikolay Kirov	16-11-2026	09:00	10:30	01:30
2 z 15 -	Przerwa	-	16-11-2026	10:30	10:45	00:15
3 z 15 2. Style myśleni a i działania w e współpracy z innymi wg M odelu FRIS®	Zajęcia	Nadia Kirova	16-11-2026	10:45	13:00	02:15
4 z 15 -	Przerwa	-	16-11-2026	13:00	13:30	00:30
5 z 15 3. Różnice w per cepcji świata i reakcji na nie go z perspekt ywy różnych s tylów myśleni a	Zajęcia	Nikolay Kirov	16-11-2026	13:30	15:00	01:30
6 z 15 -	Przerwa	-	16-11-2026	15:00	15:15	00:15
7 z 15 4. Jak mój styl myślenia wpły wa na efektyw ność pracy – jak tym zarzą dzać	Zajęcia	Nikolay Kirov	16-11-2026	15:15	16:30	01:15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
8 z 15 5. Strategie zachowań, czyli jak wpływam na otoczenie - korzyści i ryzyka	Zajęcia	Nadia Kirova	17-11-2026	09:00	10:30	01:30
9 z 15 -	Przerwa	-	17-11-2026	10:30	10:45	00:15
10 z 15 6. Silne strony poszczególnych stylów myślenia vs „długie ogony”, czyli szkodliwe nawyki	Zajęcia	Nikolay Kirov	17-11-2026	10:45	13:00	02:15
11 z 15 -	Przerwa	-	17-11-2026	13:00	13:30	00:30
12 z 15 7. Komunikacja pomiędzy różnymi stylami myślenia i działania	Zajęcia	Nadia Kirova	17-11-2026	13:30	15:00	01:30
13 z 15 -	Przerwa	-	17-11-2026	15:00	15:15	00:15
14 z 15 8. Proces konstruowania efektywnego zespołu – moje miejsce w zespole i w procesie współpracy	Zajęcia	Nikolay Kirov	17-11-2026	15:15	16:00	00:45
15 z 15 -	Walidacja	-	17-11-2026	16:00	16:30	00:30

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	15:00
w tym suma godzin zajęć	12:30
w tym suma godzin walidacji	00:30

Rodzaj godzin	Liczba godzin
w tym suma przerw	02:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	17:15

Cennik

Jeżeli korzystasz z dofinansowania i usługa stanowi usługę kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego wraz z usługą lub dostawą towarów ściśle związaną z usługami kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego to możesz mieć możliwość skorzystania za zwolnienia z podatku VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług, jeśli usługa w całości jest finansowana ze środków publicznych lub § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień w przypadku, gdy usługa jest finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 243,50 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 450,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	282,90 PLN
Koszt osobogodziny netto	230,00 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	15:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 2



1 z 2

Nikolay Kirov

raktyk z zapleczem naukowym. Od 1996 r. wykładowca, doradca, mówca inspiracyjny, trener w zakresie:

- Negocjacji, Budowania Relacji i Kreowania Wartości Dodanej w Biznesie
- Przywództwa, strategii i wdrażania zmian organizacyjnych
- Rozwiązywania konfliktów i komunikowania się
- Negocjacji Strategicznych i Międzykulturowych
- Zarządzania sobą, zespołem oraz zarządzania własną energią: ciałem, emocjami i umysłem.

Instruktor Calligraphy Health System - Calligraphy Yoga - odmiana QiGong oraz ZEN Coaching praktyk.

Certyfikowany w narzędziach diagnostycznych: FRIS, MPA, MTQ48, Reiss Motivation Profile
Od 22 lat ponad 70 000 osób brało udział w moich wykładach, szkoleniach i sesjach strategicznych podczas realizacji Programów Rozwojowych dla Korporacji i Przedsiębiorców, studiów podyplomowych, programów Master of Business Administration: Executive MBA, MBA IT, MBA HR, MBA FINANSE, MBA dla Inżynierów, MBA dla kadry Medycznej a także na międzynarodowym programie Executive MBA realizowanym w języku rosyjskim na Białorusi. Wykładowca „Kozminski AMP - Advanced Management Program” - realizacja Warszawa - Barcelona, na którym prowadziłem zajęcia w EADA Business School.

Specjalizuje się w projektowaniu programów talentowych i rozwojowych dla menedżerów - pod indywidualne potrzeby organizacji.

Twórca „Akademii Negocjacji, Budowania relacji i Kreowania Wartości w Biznesie” oraz studiów podyplomowych „Strategiczne Zarządzanie Sprzedażą i Zespołem Sprzedaży” - kirov.pl Współtwórca pro



2 z 2

Nadia Kirova

Trenerka biznesu, wykładowczyni akademicka i coach, managerka i przedsiębiorczyni, z ponad 25-letnim doświadczeniem zawodowym.

Certyfikowana konsultantka metod analizy osobowości zawodowej i rozwoju, coach stosująca w swojej praktyce kwestionariusze Master Person Analysis, FRIS, Talentów wg. koncepcji Instytutu Gallupa – StrengthsFinder, MTQ48 – odporność psychiczna (mental toughness), Reiss Motivation Profile, Facet5 i Value Match.

Ostatnie 5 lat aktywnie w branży prowadzi szkolenia.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

materiały dostępne na zajęciach. skrypt szkoleniowy

Adres

ul. Zachodnia 2

55-330 Błonie
woj. dolnośląskie

Kontakt



Nadia Kirova

E-mail nadia@kirov.pl

Telefon (+48) 607 059 455