



CONCEPCION  
SPÓŁKA Z  
OGRANICZONĄ  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ  
CIĄ

Brak ocen dla tego dostawcy

## STRUCTOGRAM® CZ.1: KLUCZ DO POZNANIA SIEBIE oraz STRUCTOGRAM® CZ.2: KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA - SZKOLENIE

Numer usługi 2026/08/11/193341/3741008

📍 Bydgoszcz  
🏠 Usługa szkoleniowa  
📄 stacjonarna  
👥 Zajęcia grupowe  
🕒 16:00 h  
📅 19.10.2026 do 20.10.2026

3 198,00 PLN brutto  
2 600,00 PLN netto  
199,88 PLN brutto/h  
162,50 PLN netto/h  
166,67 PLN cena rynkowa ⓘ

## Informacje podstawowe

|                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|----------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Kategoria</b>                       | Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
| <b>Grupa docelowa usługi</b>           | Usługa jest skierowana do osób indywidualnych, osób prowadzących działalność gospodarczą, przedsiębiorców, menedżerów, handlowców, pracowników działów sprzedaży oraz pracowników biurowych, którzy chcą rozwijać umiejętność analizowania własnych preferencji, zachowań, potrzeb, mocnych stron i ograniczeń, a także rozpoznawania różnic indywidualnych występujących w relacjach z innymi osobami i w pracy zespołowej. |
| <b>Minimalna liczba uczestników</b>    | 10                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
| <b>Maksymalna liczba uczestników</b>   | 30                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
| <b>Data zakończenia rekrutacji</b>     | 18-10-2026                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
| <b>Forma prowadzenia usługi</b>        | stacjonarna                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
| <b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b> | Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |

## Cel

### Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje uczestnika do samodzielnego wykorzystywania narzędzi systemu STRUCTOGRAM® w celu analizowania własnej biostruktury oraz rozpoznawania dominujących komponentów biostruktury innych osób. Po zakończeniu szkolenia uczestnik będzie przygotowany do interpretowania własnych preferencji, zachowań, potrzeb,

mocnych stron i ograniczeń, a także do uwzględniania różnic indywidualnych w relacjach partnerskich oraz pracy zespołowej.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

| Efekty uczenia się                                                                                                                          | Kryteria weryfikacji                                                                                                       | Metoda walidacji                    |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|
| Charakteryzuje założenia systemu STRUCTOGRAM® oraz model trójdzielnego mózgu                                                                | Rozróżnia trzy komponenty przedstawiane w systemie STRUCTOGRAM®                                                            | Test teoretyczny                    |
|                                                                                                                                             | Rozróżnia Structogram i Triogram oraz wskazuje ich zastosowanie omawiane podczas szkolenia                                 | Test teoretyczny                    |
| Interpretuje własną biostrukturę na podstawie Structogramu<br><br>Rozpoznaje komponenty biostruktury innych osób z wykorzystaniem Triogramu | Rozpoznaje dominujące i najsłabsze komponenty własnego Structogramu                                                        | Obserwacja w warunkach symulowanych |
|                                                                                                                                             | Wskazuje mocne strony, ograniczenia oraz możliwości wykorzystania własnego potencjału wynikające z przeprowadzonej analizy | Obserwacja w warunkach symulowanych |
|                                                                                                                                             | Rozpoznaje dominujący i najsłabszy komponent biostruktury na podstawie przedstawionych cech i sygnałów                     | Test teoretyczny                    |
|                                                                                                                                             | Charakteryzuje najważniejsze cechy rozpoznanej dominacji.                                                                  | Test teoretyczny                    |
| Analizuje znaczenie różnic biostrukturalnych w relacjach i funkcjonowaniu zespołu                                                           | Porównuje sposób funkcjonowania osób o takich samych i różnych dominacjach                                                 | Test teoretyczny                    |
|                                                                                                                                             | Wskazuje znaczenie rozpoznanych różnic biostrukturalnych w przedstawionym przykładzie relacji lub zespołu.                 | Test teoretyczny                    |

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

**Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?**

TAK

**Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

TAK

## Program

Szkolenie dotyczy poznawania własnej biostruktury oraz rozpoznawania biostruktur innych osób z wykorzystaniem systemu STRUCTOGRAM®. Jego zakres obejmuje analizę indywidualnych preferencji, zachowań, potrzeb, mocnych stron i ograniczeń, a następnie wykorzystanie tej wiedzy do rozpoznawania różnic indywidualnych występujących w relacjach partnerskich oraz w funkcjonowaniu zespołu.

Program został podzielony na dwie powiązane części.

Pierwsza część – „STRUCTOGRAM® cz. 1: Klucz do poznania siebie” – koncentruje się na poznaniu założeń systemu STRUCTOGRAM®, przeprowadzeniu analizy własnej biostruktury, opracowaniu osobistego Structogramu oraz interpretowaniu jego komponentów. Uczestnik analizuje własne dominacje, mocne strony, ograniczenia i możliwości wykorzystania własnego potencjału.

Druga część – „STRUCTOGRAM® cz. 2: Klucz do poznania drugiego człowieka” – obejmuje przejście od Structogramu do Triogramu, rozpoznawanie komponentów biostruktury innych osób oraz analizowanie znaczenia różnic indywidualnych w relacjach partnerskich i funkcjonowaniu zespołu.

Program jest skierowany do osób indywidualnych, osób prowadzących działalność gospodarczą, przedsiębiorców, menedżerów, handlowców, pracowników działów sprzedaży oraz pracowników biurowych, którzy chcą rozwijać umiejętność analizowania własnych preferencji i zachowań oraz rozpoznawania różnic występujących w kontaktach z innymi osobami.

Usługa ma charakter edukacyjny i prowadzi do nabycia kompetencji. Nie prowadzi do uzyskania kwalifikacji. Osiągnięcie efektów uczenia się zostanie sprawdzone podczas walidacji przeprowadzonej zgodnie z kryteriami i metodami wskazanymi w Karcie Usługi.

Szkolenie jest realizowane stacjonarnie, w formie zajęć grupowych, dla grupy liczącej od 10 do 30 uczestników. Program obejmuje zajęcia związane z przekazywaniem i porządkowaniem wiedzy, analizę własnej biostruktury oraz ćwiczenia dotyczące interpretowania Structogramu, rozpoznawania biostruktur innych osób, relacji partnerskich i funkcjonowania zespołu.

Usługa trwa łącznie 16 godzin zegarowych i jest realizowana w ciągu dwóch dni szkoleniowych, po 8 godzin zegarowych każdego dnia.

Zajęcia merytoryczne prowadzi Witold Casetti. Walidację efektów uczenia się prowadzi Monika Bylicka, która nie prowadzi procesu kształcenia. Takie rozwiązanie zapewnia rozdzielenie funkcji pomiędzy procesem szkolenia a walidacją.

Walidacja odbywa się w ostatniej części drugiego dnia i trwa 1 godzinę zegarową. Obejmuje test teoretyczny oraz indywidualne zadanie wykonywane w warunkach symulowanych. Test jest oceniany na podstawie klucza odpowiedzi, a zadanie praktyczne – na podstawie arkusza obserwacji uwzględniającego kryteria weryfikacji przypisane do efektów uczenia się.

Zajęcia odbywają się w sali umożliwiającej udział całej zadeklarowanej grupy oraz wykonanie przewidzianych w programie ćwiczeń.

## Ramowy program

**Dzień 1 – STRUCTOGRAM® cz. 1: Klucz do poznania siebie - Łączny czas dnia: 8 godzin zegarowych, w tym:**

**Moduł I. Wprowadzenie do szkolenia**

- powitanie uczestników;
- przedstawienie celu i zakresu szkolenia;
- omówienie organizacji szkolenia;

- ćwiczenia integracyjne.

## Moduł II. Poznaj samego siebie

- trójdzielny mózg;
- wprowadzenie do systemu STRUCTOGRAM®.

## Moduł III. Tworzenie własnego Structogramu

- analiza biostrukturalna;
- tworzenie własnego Structogramu.

## Moduł IV. Interpretacja własnego Structogramu

- osobisty Structogram;
- kombinacje komponentów;
- Structogram – matryca.

## Moduł V. Badanie własnej biostruktury

- sporządzenie bilansu pośredniego;
- uporządkowanie własnych doświadczeń.

## Moduł VI. Akceptacja własnej biostruktury

- sprawdzenie własnych ideałów;
- analiza zgodności z własną biostrukturą.

## Moduł VII. Wykorzystanie własnego potencjału osobowości

- poznanie własnego potencjału;
- wykorzystywanie własnych mocnych stron;
- panowanie nad sytuacją;
- własna tożsamość.

## Moduł VIII. Podsumowanie pierwszej części

- uporządkowanie treści poznanych w pierwszym dniu;
- podsumowanie analizy własnej biostruktury.

# Dzień 2 – STRUCTOGRAM® cz. 2: Klucz do poznania drugiego człowieka - Łączny czas dnia: 8 godzin zegarowych

## Moduł I. Wprowadzenie do drugiej części

- przedstawienie celu i zakresu drugiej części szkolenia;
- powiązanie analizy własnej biostruktury z poznawaniem drugiego człowieka.

## Moduł II. Poznaj drugiego człowieka

- zaufanie jako podstawa sukcesu;
- znajomość siebie a rozumienie drugiego człowieka.

## Moduł III. Poznaj swoje przekonania

- własne sympatie i antypatie;
- osobiste uprzedzenia;
- wpływ przekonań na postrzeganie innych osób.

## Moduł IV. Triogram –

- przejście od poznania siebie do poznania drugiego człowieka;
- przejście od Structogramu do Triogramu;
- własny Triogram odniesień.

## Moduł V. Rozpoznawanie biostruktur

- rozpoznawanie dominacji;
- najważniejsze cechy poszczególnych dominacji;
- słabe strony wynikające z nadmiernego wyeksponowania mocnych stron;
- rozpoznawanie najsłabszego komponentu;
- cechy najsłabszego komponentu;
- sygnały pochodzące z otoczenia;
- ćwiczenia w rozpoznawaniu biostruktur.

## Moduł VI. Poznanie drugiego człowieka w relacjach partnerskich

- takie same dominacje;
- różne dominacje;
- analiza partnerstwa z uwzględnieniem różnic biostrukturalnych.

## Moduł VII. Optymalizacja zespołu

- analiza własnego zespołu;
- analiza strukturalna zespołu;
- wykorzystanie wiedzy o biostrukturach w analizie funkcjonowania zespołu.

## Moduł VIII. Podsumowanie części merytorycznej

- uporządkowanie treści drugiego dnia;
- przygotowanie do walidacji.

## Moduł IX. Walidacja efektów uczenia się –

- test teoretyczny;
- obserwacja w warunkach symulowanych

# Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 21

| Przedmiot / temat                                        | Typ aktywności | Prowadzący     | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|----------------------------------------------------------|----------------|----------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| <b>1 z 21</b> Moduł I. Wprowadzenie do szkolenia         | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 09:00               | 09:30               | 00:30         |
| <b>2 z 21</b> Moduł II. Poznaj samego siebie             | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 09:30               | 10:15               | 00:45         |
| <b>3 z 21</b> Moduł III. Tworzenie własnego Structogramu | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 10:15               | 11:30               | 01:15         |
| <b>4 z 21</b> -                                          | Przerwa        | -              | 19-10-2026            | 11:30               | 11:45               | 00:15         |

| Przedmiot / temat                                              | Typ aktywności | Prowadzący     | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|----------------------------------------------------------------|----------------|----------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| 5 z 21 Moduł IV. Interpretacja własnego Structogramu           | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 11:45               | 13:00               | 01:15         |
| 6 z 21 Moduł V. Badanie własnej biostruktury                   | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 13:00               | 14:00               | 01:00         |
| 7 z 21 -                                                       | Przerwa        | -              | 19-10-2026            | 14:00               | 14:45               | 00:45         |
| 8 z 21 Moduł VI. Akceptacja własnej biostruktury               | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 14:45               | 15:30               | 00:45         |
| 9 z 21 Moduł VII. Wykorzystanie własnego potencjału osobowości | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 15:30               | 16:30               | 01:00         |
| 10 z 21 Moduł VIII. Podsumowanie pierwszej części              | Zajęcia        | Witold Casetti | 19-10-2026            | 16:30               | 17:00               | 00:30         |
| 11 z 21 Moduł I. Wprowadzenie do drugiej części                | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 09:00               | 09:15               | 00:15         |
| 12 z 21 Moduł II. Poznaj drugiego człowieka                    | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 09:15               | 10:00               | 00:45         |
| 13 z 21 Moduł III. Poznaj swoje przekonania                    | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 10:00               | 10:45               | 00:45         |
| 14 z 21 Moduł IV. Triogram                                     | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 10:45               | 11:45               | 01:00         |
| 15 z 21 -                                                      | Przerwa        | -              | 20-10-2026            | 11:45               | 12:00               | 00:15         |

| Przedmiot / temat                                                             | Typ aktywności | Prowadzący     | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|-------------------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| <b>16 z 21</b> Moduł V. Rozpoznawanie biostruktur                             | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 12:00               | 13:30               | 01:30         |
| <b>17 z 21</b> -                                                              | Przerwa        | -              | 20-10-2026            | 13:30               | 14:15               | 00:45         |
| <b>18 z 21</b> Moduł VI. Poznanie drugiego człowieka w relacjach partnerskich | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 14:15               | 15:00               | 00:45         |
| <b>19 z 21</b> Moduł VII. Optymalizacja zespołu                               | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 15:00               | 15:30               | 00:30         |
| <b>20 z 21</b> Moduł VIII. Podsumowanie części merytorycznej                  | Zajęcia        | Witold Casetti | 20-10-2026            | 15:30               | 16:00               | 00:30         |
| <b>21 z 21</b> -                                                              | Walidacja      | -              | 20-10-2026            | 16:00               | 17:00               | 01:00         |

### Podsumowanie

| Rodzaj godzin                        | Liczba godzin |
|--------------------------------------|---------------|
| Suma godzin zegarowych usługi        | 16:00         |
| w tym suma godzin zajęć              | 13:00         |
| w tym suma godzin walidacji          | 01:00         |
| w tym suma przerw                    | 02:00         |
| Suma godzin dydaktycznych bez przerw | 18:30         |

### Cennik

Jeżeli korzystasz z dofinansowania i usługa stanowi usługę kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego wraz z usługą lub dostawą towarów ściśle związaną z usługami kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego to możesz mieć możliwość skorzystania za zwolnienia z podatku VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy z dnia 11 marca 2024 r. o podatku od towarów i usług, jeśli usługa w

całości jest finansowana ze środków publicznych lub § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień w przypadku, gdy usługa jest finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

## Cennik

| Rodzaj ceny                               | Cena         |
|-------------------------------------------|--------------|
| Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto | 3 198,00 PLN |
| Koszt przypadający na 1 uczestnika netto  | 2 600,00 PLN |
| Koszt osobogodziny brutto                 | 199,88 PLN   |
| Koszt osobogodziny netto                  | 162,50 PLN   |

## Liczba godzin usługi

| Rodzaj godzin                   | Liczba godzin |
|---------------------------------|---------------|
| Liczba godzin zegarowych usługi | 16:00         |

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

### Witold Casetti

Praktyk biznesu z ponad 20 letnim doświadczeniem, licencjonowany trener Structogram® „Rozwój osobisty to jedna z moich największych pasji. Od zawsze starałem się w pełni wykorzystywać i rozwijać swój potencjał. Już od najmłodszych lat z łatwością nawiązywałem nowe kontakty oraz zjednywałem sobie ludzi. Byłem otwarty na nowe idee i zawsze miałem głowę pełną pomysłów. W młodości z trudem przychodziło mi zrozumienie dystansu do ludzi, stoickiego spokoju oraz rozwagi, którą kierowała się np. moja mama. Nie potrafiłem również zrozumieć, dlaczego mój brat ma o wiele bliższą więź z moją mamą niż ja sam. Nie raz zastanawiałem się, dlaczego mama faworyzuje akurat jego. Dopiero po zgłębieniu systemu STRUCTOGRAM® zrozumiałem, gdzie leży sedno sprawy. Gdy szkolenie ukończyła również moja mama i mój brat, to zrozumiałem, że pewne różnice międzyludzkie są tak głęboko zakorzenione w naszej naturze, że nie sposób je pokonać. Nic więc dziwnego, że jedni ludzie rozumieją się wręcz bez słów, a z innymi jest o wiele trudniej się porozumieć. Zamiłowanie do pracy nad sobą przeniósłem na grunt zawodowy, dzięki czemu teraz z powodzeniem łączę to, co lubię najbardziej: nieustannym rozwój, wyzwania oraz możliwość przekazywania wiedzy i poznawania nowych ludzi.”

Wszystko, co osiągnąłem w swoim życiu, zawdzięczam ciągłym szkoleniom.

Od 1994r. Rozpocząłem swoją ścieżkę rozwoju osobistego i zawodowego. Przez wszystkie te lata regularnie uczę się i rozwijam swoje umiejętności. Uczestniczyłem w wielu szkole

# Informacje dodatkowe

## Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Skrypt szkoleniowy w wersji papierowej

## Adres

ul. Wrocławska 3  
85-211 Bydgoszcz  
woj. kujawsko-pomorskie  
  
Park Hotel

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

## Kontakt



**Aleksandra Szukalska**

**E-mail** [biuro@concepcion.pl](mailto:biuro@concepcion.pl)

**Telefon** (+48) 662 037 500