



MSC Sp. z o.o.

★★★★★ 4,8 / 5

2 169 ocen

**COACHING PROWOKATYWNY ORAZ
METODY I NARZĘDZIA COACHINGU
(WARTOŚCI W COACHINGU)**

Numer usługi 2025/08/29/11252/2970885

📍 Tarnów / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 32 h

📅 08.11.2025 do 11.01.2026

5 400,00 PLN brutto

5 400,00 PLN netto

168,75 PLN brutto/h

168,75 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty

Grupa docelowa usługi**Grupa docelowa:**

- właścicieli firm, zarządców, dyrektorów, kierowników, managerów
- kierowników projektów, zmian
- mentorów, mediatorów, coachów, pracowników HR, Kadr
- dla osób, które chcą poprawić swoje kompetencje oraz realizować proces rozwoju osobistego ukierunkowany rozwój coachingowy
- dla pracowników instytucji publicznych
- dla osób szukających pracy chcących nabyć nowe kompetencje

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

20

Data zakończenia rekrutacji

10-10-2025

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

32

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Usługa ma charakter edukacyjny. Usługa „COACHING PROWOKATYWNY ORAZ METODY I NARZĘDZIA COACHINGU (WARTOŚCI W COACHINGU)” przygotowuje uczestnika do samodzielnego, efektywnego prowadzenia sesji coachingowych z użyciem metod oraz narzędzi coachingu prowokatywnego i uwzględnieniem hierarchi wartości Klienta.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik definiuje coaching prowokacyjny oraz porównuje z innymi rodzajami coachingów	Uczestnik opisuje założenia coachingu prowokacyjnego oraz różnice pomiędzy innymi coachingami	Test teoretyczny
Uczestnik wykorzystuje Trójkąt Dramatyczny S. Karpmana	Uczestnik opisuje założenia Trójkąta Dramatycznego oraz jego wykorzystanie w pracy coachingowej	Test teoretyczny
Uczestnik prowadzi sesje coachingowe z użyciem metod i narzędzi coachingu prowokacyjnego	Uczestnik stosuje metody i narzędzia coachingu prowokacyjnego podczas prostych sesji coachingowych	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik skutecznie wdraża zasady wykonywania ćwiczeń w coachingu prowokacyjnym	Uczestnik szczegółowo opisuje zasady wykonywania ćwiczeń w coachingu prowokacyjnym	Test teoretyczny
Uczestnik efektywnie wdraża cechy, umiejętności, postawę dobrego coacha prowokacyjnego	Uczestnik podczas sesji coachingowych wykazuje postawę, cechy i umiejętności dobrego coacha prowokacyjnego	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik identyfikuje kiedy używać, a kiedy nie używać coachingu prowokacyjnego	Uczestnik podczas sesji coachingowych skutecznie dobiera odpowiednie metod i narzędzia w zależności od potrzeb Klienta	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik wdraża i stosuje zasady etyczne w Coachingu Prowokacyjnym oraz w pozostałych metodach coachingu	Uczestnik wykazuje etyczne zachowanie poprzez jasną i przejrzystą komunikację używając narzędzi nabytych podczas szkolenia.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik kieruje się wartościami Klienta w coachingu	Uczestnik przyjmuje postawę otwartą i definiuje wartości Klienta w coachingu	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik kreuje proces harmonizacji wartości w celu większego stopnia uszczegółowienia w definiowaniu poziomów procesów potrzebnych do efektywnego wyrażania jego podstawowych wartości.	Uczestnik wprowadza wartości podczas prowadzonych sesji coachingowych i potrafi je hierarchizować samodzielnie oraz z Klientem	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik wdraża proces osiągania celów wg poziomów neurologicznych	Uczestnik wymienia i opisuje założenia procesu osiągania celów wg poziomów neurologicznych	Test teoretyczny
Uczestnik wykorzystuje techniki coachingowe związane z wartościami jak "Podróż bohatera" w różnych wersja w celu wsparcia procesu coachingowego z Klientem	Uczestnik włącza techniki/narzędzia jak "Podróż Bogatera" do procesu coachingowego	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik uzupełnia sesje coachingowe metodą związaną z Motywacją w coachingu, metoda "Pantalona"	Uczestnik wdraża metody motywacji Klienta podczas sesji coachingowych	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Uczestnik inicjuje i dzieli się praktykami stosowanymi podczas szkolenia wśród współpracowników i Partnerów Biznesowych - w codziennej współpracy	Uczestnik regularnie udziela konstruktywnej informacji zwrotnej oraz dzieli się praktykami stosowanymi w metodach, narzędziach, z innymi współpracownikami i partnerami biznesowymi, aby promować pozytywne relacje i coaching	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

I MODUŁ - COACHING PROWOKATYWNY

1. Wprowadzenie do modułu szkolenia, Przedstawienie się trenera i uczestników
2. Kontrakt szkoleniowy - ćwiczenie indywidualne, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
3. Coaching i coaching prowokatywny (porównanie) - wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
4. Postawa "ofiary" a postawa "uczestnika" - wykład/ćwiczenie, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
5. Trójkąt Dramatyczny S. Karpmana - wykład/ćwiczenie, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
6. Intuicja w pracy coacha prowokatywnego z ćwiczeniem - wykład/ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
7. Ćwiczenie prowokatywne "Rozbaw mnie i zaciekaw" - ćwiczenie w małych grupach, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
8. Video sesji Franka Farrelly'ego (Ula) z omówieniem - materiał filmowy/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
9. Zasady wykonywania ćwiczeń - wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie

10. **Cechy, umiejętności, postawa dobrego coacha prowokatywnego** - wykład/ dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
11. **Kotwiczenie stanu** - wykład/ ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
12. **Ćwiczenia "Niekompetentny coach" oraz "Więcej tego samego"**-ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
13. **Video sesji Franka Farrelly'ego (Marzena) z omówieniem**-materiał filmowy/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
14. **Metafora "klient jako Wańka-wstańka"**ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
15. **Ćwiczenia "Spitfire" oraz "Jedogonowa hipoteza"**-ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
16. **Video sesji Franka Farrelly'ego (Robert) z omówieniem**
17. **Podsumowanie dnia (metafora fizyczna)**
18. **Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Dalej/Rozwiń", "Wykorzystaj i wzbogać wizję klienta", „Zachwyć się problemem"**-ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
19. **Video sesji Franka Farrelly'ego (Ela) z dyskusją**
20. **Energizer "Zamiana imion" oraz Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Obwiniaj klienta/obwiniaj życie", "Karta Win Coachingu Prowokatywnego"**-ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
21. **Video sesji Franka Farrelly'ego (Alina) + dyskusja**-materiał filmowy/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
22. **Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Bez związku","Polska baza na Marsie","Idiotyczne rozwiązania"**-ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie warsztatu z odpowiedziami na pytanie
23. **Video sesji Franka Farrelly'ego (Joanna) + dyskusja**-materiał filmowy/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
24. **Mocne i słabe strony Coachingu Prowokatywnego**-wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
25. **Kiedy używać, a kiedy nie używać coachingu prowokatywnego** - wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
26. **Etyka w Coachingu Prowokatywnym**-wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
27. **Podsumowanie modułu "COACHING PROWOKATYWNY"**- wykład/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania

II MODUŁ - WARTOŚCI W COACHINGU

1. **Wprowadzenie do modułu szkolenia, przywitanie uczestników**
2. **Wartości w coachingu** - wykład/ćwiczenia, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
3. **Hierarchia wartości**, - wykład/ćwiczenia, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
4. **Indywidualna hierarchia wartości**, - wykład/ćwiczenia, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
5. **Wprowadzanie wartości w życie** - wykład/ćwiczenia, dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytania
6. **Proces osiągania celów wg poziomów neurologicznych oraz model poziomów neurologicznych wg R.Diltsa** - wykład/ćwiczenie/dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
7. **Podsumowanie**
8. **Proces życiowej zmiany - "Podróż bohatera"** wykład/ćwiczenie/ dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
9. **"Podróż bohatera" Robert Dilts** - wykład/ćwiczenie/ dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
10. **Podróż - The Journey - technika pamięciowa** - wykład/ćwiczenie/ dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
11. **Podróż - The Journey (Brandon Bays)** - - wykład/ćwiczenie/ dzielenie się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
12. **Motywacja w coachingu, metoda Pantalona** - wykład/ćwiczenie/się wnioskami, podsumowanie z odpowiedziami na pytanie
13. **Podsumowanie modułu szkolenia**
14. **Podsumowanie szkolenia** - podsumowanie, odpowiedzi na pytania, dyskusja
15. **Test wiedzy**
16. **Walidacja - podsumowanie**

Weryfikacja efektów uczenia się:

- **Test pisemny wiedzy z zakresu szkolenia ze wskazanych obszarów merytorycznych (przypisany obszar w metodach walidacji) - warunek zaliczenia - min 80% poprawnych odpowiedzi**
- **Walidacja w postaci obserwacji w warunkach rzeczywistych weryfikowana przez specjalnego Walidatora**

Walidacja odbywać się będzie poprzez stworzenie zadania grupowego, które pozwoli obserwować i ocenić kompetencje uczestników w obszarze:

- coachingu prowokatywnego
- wartości w coachingu

Trener będzie korzystał z:

- karty obserwacyjnej dla trenera
- Instrukcji dla uczestników do zadania grupowego

Usługa jest realizowana w godzinach zegarowych - 1 godzina = 60 minut

Przerwy nie wliczają się do czasu trwania usługi

W przypadku obecności tylko 1 uczestnika na szkoleniu - wszystkie ćwiczenia będą realizowane wspólnie z trenerem celem realizacji efektów uczenia się.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 43

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 43 Wprowadzenie do modułu szkolenia, Przedstawienie się trenera i uczestników	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	09:00	09:30	00:30
2 z 43 Kontrakt szkoleniowy	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	09:30	09:45	00:15
3 z 43 Coaching i coaching prowokatywny (porównanie)	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	09:45	10:00	00:15
4 z 43 Postawa "ofiary" a postawa "uczestnika"	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	10:00	10:30	00:30
5 z 43 Trójkąt Dramatyczny S. Karpmana	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	10:30	11:00	00:30
6 z 43 Intuicja w pracy coacha prowokatywnego z ćwiczeniem	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	11:00	11:30	00:30
7 z 43 Ćwiczenie prowokatywne "Rozbaw mnie i zaciekaw"	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	11:30	12:15	00:45

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
8 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Ula) z omówieniem	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	12:30	13:15	00:45
9 z 43 Zasady wykonywania ćwiczeń	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	13:15	13:30	00:15
10 z 43 Cechy, umiejętności, postawa dobrego coacha prowokatywnego	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	13:30	14:00	00:30
11 z 43 Kotwiczenie stanu	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	14:00	14:30	00:30
12 z 43 Ćwiczenia "Niekompetentny coach" oraz "Więcej tego samego"	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	14:30	15:15	00:45
13 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Marzena) z omówieniem	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	15:30	16:00	00:30
14 z 43 Metafora "klient jako Wańka-wstańka"	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	16:00	16:30	00:30
15 z 43 Ćwiczenia "Spitfire" oraz "Jedogenowa hipoteza"	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	16:30	17:00	00:30
16 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Robert) z omówieniem	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	17:00	17:25	00:25
17 z 43 Podsumowanie dnia (metafora fizyczna)	Magdalena Daraż - Gogół	08-11-2025	17:25	17:30	00:05

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
18 z 43 Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Dalej/Rozwin", "Wykorzystaj i wzbogać wizję klienta", „Zachwyć się problemem”-	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	09:00	10:15	01:15
19 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Ela) z dyskusją	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	10:15	10:45	00:30
20 z 43 Energizer "Zamiana imion" oraz Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Obwiniaj klienta/obwiniaj życie", "Karta Win Coachingu Prowokatywnego "	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	10:45	12:15	01:30
21 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Alina) + dyskusja	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	12:30	13:00	00:30
22 z 43 Ćwiczenia prowokatywne z omówieniem: "Bez związku","Polska baza na Marsie","Idiotyczne rozwiązania"-	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	13:00	14:30	01:30
23 z 43 Video sesji Franka Farrelly'ego (Joanna) + dyskusja	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	14:30	15:00	00:30
24 z 43 Mocne i słabe strony Coachingu Prowokatywnego	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	15:00	15:45	00:45

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
25 z 43 Kiedy używać, a kiedy nie używać coachingu prowokatywnego	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	16:00	16:30	00:30
26 z 43 Etyka w Coachingu Prowokatywnym	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	16:30	17:00	00:30
27 z 43 Podsumowanie modułu "COACHING PROWOKATYWNY"	Magdalena Daraż - Gogół	09-11-2025	17:00	17:30	00:30
28 z 43 Wprowadzenie do modułu szkolenia, przywitanie uczestników	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	10:00	10:30	00:30
29 z 43 Wartości w coachingu	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	10:30	11:30	01:00
30 z 43 Hierarchia wartości,	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	11:30	12:30	01:00
31 z 43 Indywidualna hierarchia wartości	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	12:45	14:00	01:15
32 z 43 Wprowadzanie wartości w życie	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	14:00	15:00	01:00
33 z 43 Proces osiągania celów wg poziomów neurologicznych oraz model poziomów neurologicznych wg R.Diltsa	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	15:00	16:15	01:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
34 z 43 Proces osiągania celów wg poziomów neurologicznych oraz model poziomów neurologicznych wg R.Diltsa cz II	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	16:30	17:45	01:15
35 z 43 Podsumowanie	Magdalena Daraż - Gogół	29-11-2025	17:45	18:30	00:45
36 z 43 Proces życiowej zmiany - "Podróż bohatera"	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	09:00	10:30	01:30
37 z 43 "Podróż bohatera" Robert Dilts - cała sesja z demo	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	10:30	12:30	02:00
38 z 43 Podróż - The Journey - technika pamięciowa	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	12:45	13:30	00:45
39 z 43 Podróż - The Journey (Brandon Bays)	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	13:30	14:30	01:00
40 z 43 Motywacja w coachingu, metoda Pantalona	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	14:30	15:30	01:00
41 z 43 Podsumowanie szkolenia	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	15:30	15:45	00:15
42 z 43 Test wiedzy	Magdalena Daraż - Gogół	30-11-2025	15:45	16:15	00:30
43 z 43 Walidacja - podsumowanie	-	30-11-2025	16:15	17:15	01:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 400,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 400,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	168,75 PLN
Koszt osobogodziny netto	168,75 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Magdalena Daraż - Gogół

Międzynarodowy Trener Transforming Communication™, NLP Trainer Intensive, NLP Trainer IANLP, Coach Master Trainer ICI, Team Coach, Trener Biznesu, Terapeuta Life FlowHealing, Konsultant Panoramy Społecznej, Trener Resilience, mgr Pedagogiki o Specjalności Profilaktyka Uzależnień i Resocjalizacja, Wykładowca Akademicki. Doradca i Trener w zakresie Zarządzania, Sprzedaży, Obsługi Klienta w MŚP, podejmowania decyzji, zarządzania stresem i emocjami, zarządzania konfliktem. Buduje programy w zakresie poprawy sprzedaży i obsługi w Firmach, wspiera Przedsiębiorców, Menedżerów i Specjalistów w zakresie rozwoju kompetencji miękkich. Prowadzi certyfikowaną szkołę Coachów. Posiada przepracowanych ponad 5600 h coachingowych oraz ponad 10000h trenerskich. Ekspert od rozwoju osobistego menedżerów, wdrażania skutecznej sprzedaży, procesów komunikacyjnych w firmach, nowoczesnego liderstwa, kultury informacji zwrotnej. Przykłada ogromną uwagę do diagnostyki i utrwalenia zdobytej przez klientów wiedzy. Realizuje się również, wprowadzając innowacyjne projekty edukacyjne do polskich szkół w ramach autorskiego programu „Komunikacja w kulturze coachingu”. Trener posiada co najmniej 120h doświadczenia w prowadzeniu szkoleń o podobnej tematyce dla osób dorosłych w ostatnich 5 latach wstecz od dnia rozpoczęcia szkolenia.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik otrzyma:

- Certyfikat szkolenia
- Materiały szkoleniowe z opisem każdego modułu

Warunki uczestnictwa

INFORMACJA: realizacji usługi odbędzie się zgodnie z wytycznymi dla organizatorów szkoleń w trakcie epidemii SARS-CoV
<https://www.gov.pl/web/koronawirus/aktualne-zasady-i-ograniczenia> - zgodność z wytycznymi GIS i MZ

Warunki uczestnictwa

Uczestnik nie musi dysponować jakąś konkretną wiedzą, doświadczeniem bądź przygotować się do szkolenia. W usłudze może wziąć udział każdy kto jest zainteresowany tematyką szkolenia w zakresie grupy docelowej.

Uczestnik szkolenia ma obowiązek uczestniczenia w terminie szkolenia, na który został dokonany zapis oraz we wszystkich ćwiczeniach / warsztatach poddanych walidacji. Warunkiem uczestniczenia jest również zapis na szkolenie BUR / wypełnienie ankiety po szkoleniu.

Warunkiem otrzymania certyfikatu / zaświadczenia ze szkolenia jest obecność uczestnika na min. **80% zajęć** usługi rozwojowej - szkolenia, przejście całego procesu walidacji oraz zaliczenie testu z zakresu szkolenia i udział w ćwiczeniach/case study i warsztatach.

Informacje dodatkowe

Podstawa zwolnienia z podatku VAT - Dotyczy dofinansowania usług rozwojowych w co najmniej 70%.

zwolnienie na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (tekst jednolity Dz.U. z 2020 r., poz. 1983)

Usługa rozwojowa nie jest świadczona przez podmiot pełniący funkcję Operatora lub Partnera Operatora w danym projekcie PSF lub w którymkolwiek Regionalnym Programie lub FERS albo przez podmiot powiązany z Operatorem lub Partnerem kapitałowo lub osobowo.

Cena usługi nie obejmuje kosztów niezwiązanych bezpośrednio z usługą rozwojową, w szczególności kosztów środków trwałych przekazywanych Uczestnikom/-czkom projektu, kosztów dojazdu i zakwaterowania

Adres

ul. Topolowa 2a
33-100 Tarnów
woj. małopolskie

Warunki organizacyjne do przeprowadzenia szkolenia:

- * sala szkoleniowa - możliwość podpięcia rzutnika, na którym będzie wyświetlana prezentacja, komputer
- * materiały szkoleniowe - materiały przekazane na początku szkolenia
- * długopis/krzesła
- * dodatkowe pomoce naukowe niezbędne do ćwiczeń

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Magdalena Daraż-Gogół

E-mail kontakt@msc.edu.pl

Telefon (+48) 604 073 307