



"WAY OF BEAUTY"

SPÓŁKA Z

OGRANICZONĄ

ODPOWIEDZIALNOŚĆ

CIĄ

Brak ocen dla tego dostawcy

Skuteczne i szybkie pozyskiwanie klientek w branży Beauty - szkolenie. Dorota Shigareva

Numer usługi 2025/08/09/184561/2931953

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

📄 Usługa szkoleniowa

🕒 21 h

📅 21.02.2026 do 22.02.2026

5 000,00 PLN brutto

5 000,00 PLN netto

238,10 PLN brutto/h

238,10 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Marketing
Grupa docelowa usługi	Przedmiotowa usługa szkoleniowa skierowana jest dla właścielek salonów beauty, stylistek rzęs, brwi i paznokci.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	15
Data zakończenia rekrutacji	20-02-2026
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	21
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje do samodzielnego i skutecznego prowadzenia dochodowego biznesu w branży Beauty poprzez wdrożenie sprawdzonego systemu pozyskiwania i utrzymania płacących klientek, budowania pozycji eksperckiej oraz automatyzacji działań marketingowych i sprzedażowych

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Stosuje strategię pozyskiwania nowych klientek bez ponoszenia wysokich kosztów reklamy	Dobiera odpowiednie kanały dotarcia i planuje działania niskobudżetowe	Test teoretyczny
Buduje system lojalizacji klientek nastawiony na zwiększenie częstotliwości i wartości wizyt.	Tworzy konkretne elementy systemu lojalnościowego (np. pakiety, bonusy, cykle zabiegowe).	Test teoretyczny
Definiuje swój wyróżnik rynkowy i wybiera dopasowaną niszę	Opisuje niszę, potrzeby grupy docelowej i swój unikalny sposób odpowiadania na nie.	Test teoretyczny
Wdraża język korzyści do opisu usług.	Przekształca techniczny opis zabiegów na komunikat wartości dla klientki.	Test teoretyczny
Rozwiązuje trudne sytuacje biznesowe, takie jak reklamacje, niepłacące klientki czy działania konkurencji.	Przedstawia możliwe rozwiązania w konkretnych scenariuszach.	Test teoretyczny
Pozycjonuje swoją markę jako ekspercką i premium.	Projektuje spójny wizerunek eksperta w kanałach komunikacji (oferta, social media, kontakt).	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Jest to KOMPLEKSOWY SYSTEM BUDOWANIA DOCHODOWEGO biznesu BEAUTY obejmujący:

- Pozyskiwanie nowych klientek bez wydawania fortuny na reklamę
- Budowanie lojalnej bazy klientek - jak sprawić, żeby wracały i płaciły więcej
- Budowanie wyróżnika - jak wyróżnić się na tle konkurencji i wybrać niszę
- Skuteczną komunikację wartości - jak mówić o korzyściach zamiast o technice
- Instagram marketing dla beauty - content strategy, który przyciąga płacące klientki
- Obsługę trudnych sytuacji - reklamacje, niepłacące klientki, konkurencja
- Automatyzację procesów biznesowych - jak pracować mniej, a zarabiać więcej
- Budowanie marki ekspertki - pozycjonowanie jako premium provider w okolicy

Mój wyróżnik:

- Skupiam się na TYM CO NAJWAŻNIEJSZE - podczas gdy inne instruktorki uczą techniki, ja uczę jak ZARABIAĆ na tych technikach.
- 100% GWARANCJA SKUTECZNOŚCI - każda kursantka, która sumiennie wdrożyła moje wskazówki, poprawiła swoje rezultaty biznesowe
- FOCUS NA PŁACĄCYCH KLIENTKACH - nie uczę "jak robić ładne rzęsy", ale "jak sprawić, żeby klientki chciały za nie PŁACIĆ i WRACAĆ"

Jest to praktyczny warsztat a nie pusty wykład. Uczestnicy mogą w czasie rzeczywistym wykonywać zadania, wyliczać ceny zabiegów, tworzyć ofertę, zadawać pytania.

Szkolenie odbywa się w godzinach edukacyjnych (1h-45min).

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 18

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 18 Wybór niszy, wyróżnika, czyli jak wyróżnić się na rynku pełnego konkurencji	Dorota Shigareva	21-02-2026	09:00	10:15	01:15
2 z 18 Analiza potrzeb klientek / awatar klientki	Dorota Shigareva	21-02-2026	10:15	11:15	01:00
3 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	21-02-2026	11:15	11:30	00:15
4 z 18 Analiza konkurencji. Prawidłowe ustalanie cen - praktyczne ćwiczenia z kalkulatorem	Dorota Shigareva	21-02-2026	11:30	13:00	01:30
5 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	21-02-2026	13:00	14:00	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 18 Konkurowanie niską ceną i jak to wpływa na dochodowość biznesu	Dorota Shigareva	21-02-2026	14:00	15:45	01:45
7 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	21-02-2026	15:45	16:00	00:15
8 z 18 Psychologia Klientki (Czego naprawdę szuka klientka beauty, Jak mówić o korzyściach zamiast o procedurach)	Dorota Shigareva	21-02-2026	16:00	18:00	02:00
9 z 18 Strategia PPZZ	Dorota Shigareva	22-02-2026	09:00	10:15	01:15
10 z 18 Wizytówka Google jako podstawowy element lokalnej widoczności	Dorota Shigareva	22-02-2026	10:15	11:15	01:00
11 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	22-02-2026	11:15	11:30	00:15
12 z 18 Instagram 10 sposobów pozyskiwania klientek. Facebook - jakie elementy powinny się znaleźć na naszej stronie i jak skutecznie pozyskiwać klientki na FB grupach	Dorota Shigareva	22-02-2026	11:30	13:00	01:30
13 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	22-02-2026	13:00	14:00	01:00
14 z 18 Stacjonarne pozyskiwanie klientek	Dorota Shigareva	22-02-2026	14:00	15:15	01:15
15 z 18 Przerwa	Dorota Shigareva	22-02-2026	15:15	15:45	00:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
16 z 18 Skuteczne zdobywanie opinii. Stworzenie oferty nie do odrzucenia (tworzenie pakietu i jego promocja, język korzyści)	Dorota Shigareva	22-02-2026	15:45	17:00	01:15
17 z 18 Wysłałaś cennik i cisza? Skuteczny zapis na usługę (pytania otwarte, zbijanie obiekcji)	Dorota Shigareva	22-02-2026	17:00	18:00	01:00
18 z 18 Walidacja	Dorota Shigareva	22-02-2026	18:00	18:15	00:15

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	238,10 PLN
Koszt osobogodziny netto	238,10 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Dorota Shigareva

Jestem stylistką rzęs oraz instruktorką z wieloletnim doświadczeniem. Brałam udział w ponad 60 szkoleniach, webinarach, kursach stacjonarnych i online w Polsce, Danii, Ukrainie, Rosji, Włoszech. Największą moją pasją zawodową jest praca z kolorowymi rzęsami oraz Art Lash. Mam też dużą słabość do rzęs brązowych.

Z zawodu jestem nauczycielką i bardzo się cieszę, że mogę wykorzystać moje umiejętności przekazywania i dzielenia się wiedzą.

Moją misją jest pomaganie stylistkom na ich drodze do rozwoju. Uczę jak stworzyć stabilny i dochodowy biznes ze stylizacji rzęs. Tak, by zarabiały nawet do kilku średnich krajowych!

Sama jestem stylistką i pracuję z klientkami na co dzień, dodatkowo szkolę inne stylistki.

Doskonale wiem jakie mają problemy i rozumiem, z czym zmagają się na co dzień. Rozumiem ten strach i wątpliwości bo sama się kiedyś z nimi zmagalam.

Jestem też przedsiębiorcą, inwestuję, uczę się giełdy i funduszy ETF. W domu jestem specem od finansów osobistych.

Stawiam na to, na czym Ci zależy najbardziej jako stylistce – szybkich i skutecznych rozwiązaniach.

Wszystko po to byś mogła zająć się zarabianiem i cieszeniem z tego cudownego zawodu!

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik otrzymuje skrypt szkoleniowy i dostęp do grupy wsparcia na Facebook.

Informacje dodatkowe

- Po szkoleniu uczestnik otrzyma zaświadczenie.
- Warunkiem uzyskania zaświadczenia jest uczestnictwo w co najmniej 80% zajęć usługi rozwojowej oraz zaliczenie zajęć.
- 1 godzina rozliczeniowa = 45 minut dydaktycznych.
- Szkolenie trwa 21 godzin dydaktycznych.
- Karta niniejszej usługi rozwojowej została przygotowana zgodnie z obowiązującym Regulaminem Bazy Usług Rozwojowych, w tym m.in. w zakresie powierzania usług.
- Usługa szkoleniowa jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy realizacja usługi uprawnia przedsiębiorstwo lub osobę do uzyskania dofinansowania co najmniej w 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%

Warunki techniczne

Szkolenie i walidacja usługi realizowana będzie za pośrednictwem platformy Google Meets.

- uczestnik dysponuje urządzeniem spełniającym następujące wymagania sprzętowe: urządzenie przenośne/mobilne lub stacjonarne (komputer/laptop/tablet) z kamerą, mikrofonem i głośnikami; procesor dwurdzeniowy 2GHz lub lepszy (zalecany czterordzeniowy) lub Core i5 Kaby Lake; min. 2GB pamięci RAM (zalecane 4GB lub więcej); system operacyjny taki jak min. Windows 8 (zalecany Windows 11), Mac OS wersja 10.13 (zalecana najnowsza wersja), Linux, Chrome OS; w zależności od platformy/rodzaju komunikatora, aktualne wersje przeglądarki np. Google Chrome, Mozilla Firefox, Brave, Safari, Microsoft Edge, Opera, Internet Explorer, Yandex;
- uczestnik dysponuje łączem sieciowym spełniającym następujące parametry: dostęp do internetu o zalecanej szybkości - minimalna prędkość pobierania 2 Mb/s, prędkość wysyłania 512 kb/s;
- uczestnik dysponuje niezbędnym oprogramowaniem umożliwiającym dostęp do prezentowanych treści i materiałów;

Ważność linku - od rozpoczęcia szkolenia do jego zakończenia zgodnie z harmonogramem w karcie.

Zapisując się na usługę wyrażasz zgodę na rejestrowanie/nagrywanie swojego wizerunku na potrzeby monitoringu, kontroli oraz w celu utrwalenia efektów uczenia się.

Kontakt



Nadieżda Devnozaszvili



E-mail kontakt@wayofbeauty.pl

Telefon (+48) 790 358 951