



AKADEMIA
BIALSKA IM. JANA
PAWŁA II

Brak ocen dla tego dostawcy

Szkolenie Dialog motywujący jako skuteczna metoda komunikacji

Numer usługi 2025/07/30/144174/2911812

📍 Biała Podlaska / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 32 h

📅 11.10.2025 do 19.10.2025

1 600,00 PLN brutto

1 600,00 PLN netto

50,00 PLN brutto/h

50,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty

Grupa docelowa usługi

Dialog Motywujący znajduje zastosowanie w wielu dziedzinach związanych z pracą z ludźmi – z osobami wykluczonymi społecznie, uzależnionymi, bez pracy, chorymi, niepełnosprawnymi, będącymi w konflikcie z prawem. Jest podstawową metodą profesjonalnego kontaktu, interwencji i motywowania oraz zarządzania, wykorzystywaną w wielu programach społecznych – rządowych lub obywatelskich - w wielu krajach Europy i USA.

Techniki Dialogu Motywującego mogą być z powodzeniem stosowane także przez osoby bez wykształcenia psychologicznego, pod warunkiem, iż zdobędą one niezbędną wiedzę i praktyczne umiejętności konieczne do ich prawidłowego stosowania.

Minimalna liczba uczestników

15

Maksymalna liczba uczestników

15

Data zakończenia rekrutacji

03-10-2025

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

32

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

art. 163 ust. 1 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (t.j. Dz. U. z 2023 r. poz. 742, z późn. zm.)

Zakres uprawnień

Kursy i szkolenia

Cel

Cel edukacyjny

1. Podniesienie kompetencji i profesjonalizmu osób pracujących z trudnym i niezmotywowanym klientem.
2. Wzrost efektywności pracy z osobami niezmotywowanymi, w tym umiejętności oceny poziomu motywacji klienta do zmiany i stosowania skutecznych interwencji motywujących.
3. Nabycie umiejętności komunikacji z klientem, które będą motywujące do zmian w zakresie rozwiązywania trudności osobistych, rodzinnych, bytowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Podniesienie kompetencji i profesjonalizmu osób pracujących z trudnym i niezmotywowanym klientem. - Wzrost efektywności pracy z osobami niezmotywowanymi, w tym: * umiejętności oceny poziomu motywacji klienta do zmiany i stosowania skutecznych interwencji motywujących, adekwatnych do określonej fazy procesu zmiany; * umiejętności komunikacji z klientem, które będą jednocześnie interwencjami motywującymi go do zmian w zakresie rozwiązywania trudności osobistych, rodzinnych, bytowych; * udoskonalenie jakości pomocy udzielanej klientowi poprzez wypracowanie w stosunku do nich postawy akceptującej i motywującej; * reagowania na trudne sytuacje w relacji z klientem w sposób nieeskalujący konfliktów; - o radzenia sobie z własnym napięciem i stresem w pracy; * radzenia sobie z oporem i napięciem klienta.	- nabycie umiejętności komunikacji do pracy z trudnym i niezmotywowanym klientem., * nabycie umiejętności oceny poziomu motywacji klienta do zmiany - umiejętność stosowania skutecznych interwencji motywujących; - umiejętność komunikacji z klientem, i motywowanie do zmian w zakresie rozwiązywania trudności osobistych, rodzinnych, bytowych; - potrafi udzielić pomocy klientowi poprzez wypracowanie postawy akceptującej i motywującej; - potrafi reagować na trudne sytuacje w relacji z klientem w sposób nieeskalujący konfliktów; - potrafi poradzić sobie z własnym napięciem i stresem w pracy; - potrafi poradzić sobie z oporem i napięciem klienta.	Wywiad swobodny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
		Analiza dowodów i deklaracji

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

11.10.2025 r. sobota 9:00-17:00

12.10.2025 r. niedziela 8:00-16:00

18.10.2025 r. sobota 8:00-16:00

19.10.2025 r. niedziela 8:00-16:00

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 600,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 600,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	50,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	50,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Urszula Grodzka

Dyrektor Centrum Dialogu Motywującego i Psychoterapii, socjoterapeuta, doradca zawodowy, certyfikowany Terapeuta Motywujący. Ponad 30 lat doświadczenia pracy z młodzieżą trudną, zagrożoną uzależnieniami i ich rodzinami.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały szkoleniowe uczestnicy otrzymają podczas szkolenia.

Adres

ul. Sidorska 95/97

21-500 Biała Podlaska

woj. lubelskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Parking, restauracja, możliwość zakwaterowania w pobliżu miejsca szkolenia.

Kontakt



Dorota Karwacka

E-mail d.karwacka@akademiabialska.pl

Telefon (+48) 833 449 934